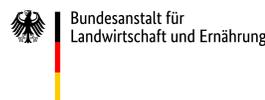


# Le maggiori criticità attuative dell'EUTR in Italia

Angelo Mariano, Davide Paradiso

**conlogno**  
consorzio servizi legno sughero

LIFE Legal Wood (LIFE18 GIE/DK/000763 – Support EUTR II) Primo workshop nazionale - 11 dicembre 2020

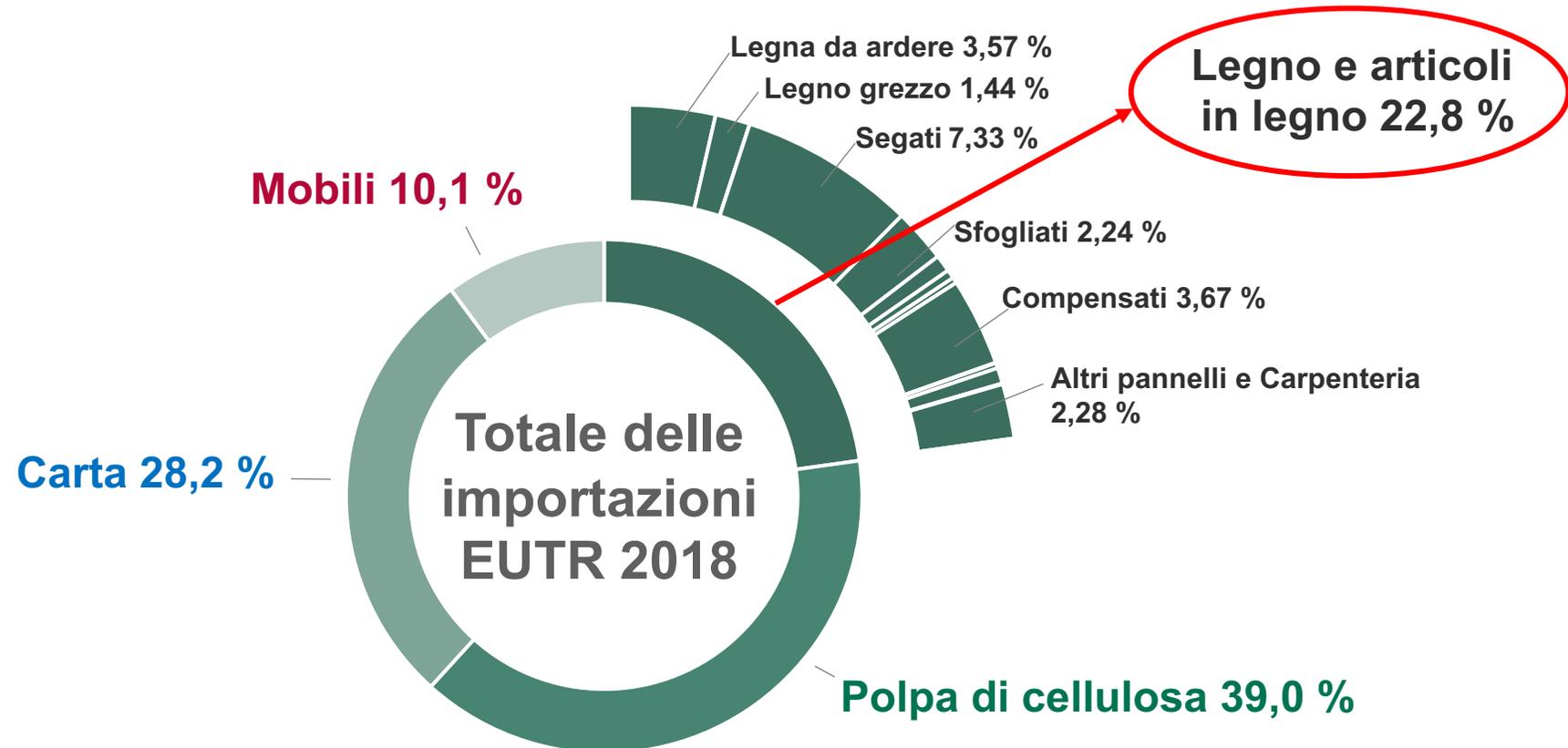


- ✓ L'importazione italiana di legno e altri prodotti regolamentati dall'EUTR
- ✓ Consistenza e caratteristiche degli operatori EUTR italiani
- ✓ Temi prioritari del progetto LIFE Legal Wood per l'Italia
- ✓ Principali criticità individuate dal progetto
- ✓ Prospettive

# Numero e valore delle importazioni italiane di prodotti regolamentati



Elaborazioni AC EUTR/FLEGT riferite all'anno 2018



# I primi 15 Paesi di provenienza (extra UE)



Legno e articoli in legno		
1	Russia	12,68 %
2	USA	10,81 %
3	Ucraina	10,67 %
4	Cina	9,12 %
5	Bosnia	8,65 %
6	Svizzera	8,36 %
7	Brasile	7,12 %
8	Cameroon	6,69 %
9	Gabon	2,90 %
9	Myanmar	2,88 %
11	Cile	2,65 %
12	Serbia	2,58 %
13	Costa d'Avorio	2,09 %
14	Canada	1,77 %
15	Turchia	1,75 %

Paesi con CPI > 50



Carta e polpa di cellulosa		
1	Brasile	31,91 %
2	USA	23,50 %
3	Uruguay	9,65 %
4	Cina	8,23 %
5	Russia	4,87 %
6	Cile	4,79 %
7	Svizzera	4,26 %
7	Canada	2,50 %
8	Turchia	2,08 %
9	Albania	1,47 %
11	Indonesia	1,13 %
12	Serbia	0,75 %
13	Giappone	0,64 %
14	Bosnia	0,59 %
15	Sud Korea	0,51 %

Paesi con CPI > 50

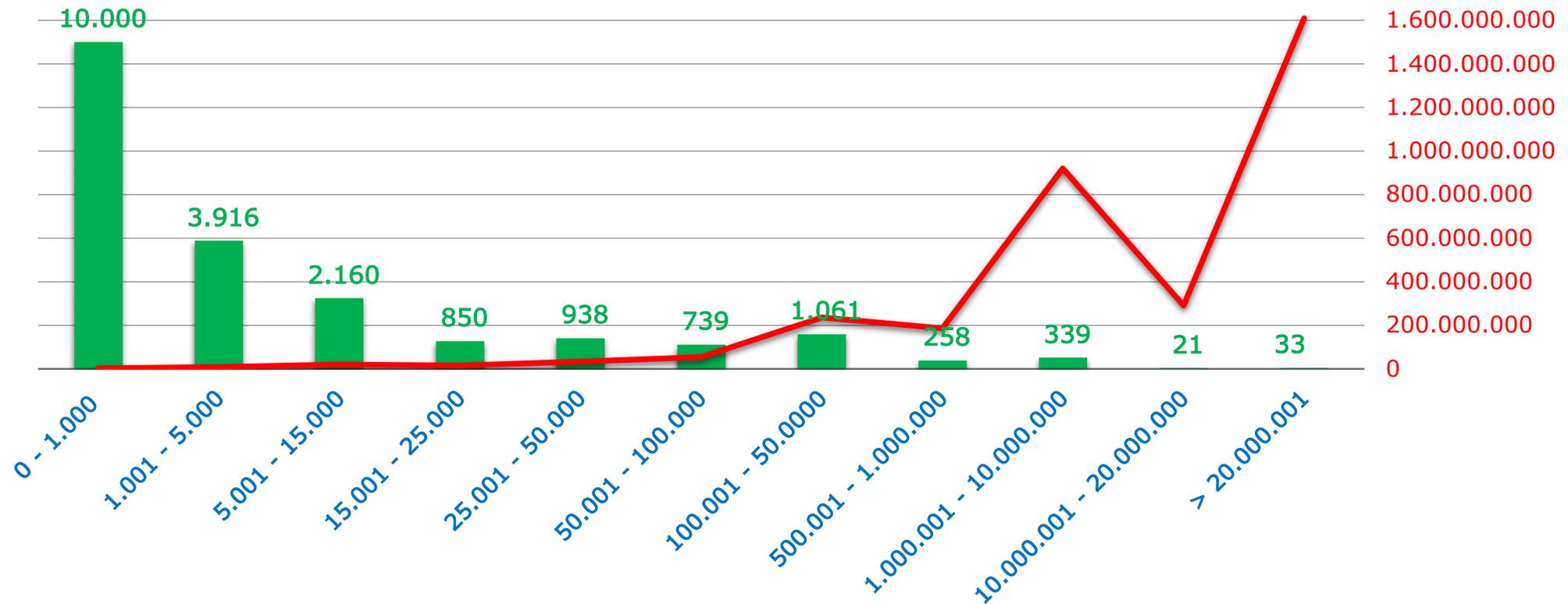


Mobili		
1	Cina	59,53 %
2	Turchia	5,90 %
3	Vietnam	4,05 %
4	Russia	3,99 %
5	Taiwan	3,96 %
6	Indonesia	2,88 %
7	Svizzera	2,43 %
7	Serbia	2,27 %
8	Bileorussia	2,09 %
9	USA	2,02 %
11	Bosnia	1,77 %
12	Albania	1,65 %
13	India	1,54 %
14	Israele	1,43 %
15	Tailandia	0,99 %

Licenze FLEGT

# Consistenza e ripartizione in classi di controvalore degli importatori italiani di prodotti regolamentati

Dati 2018 riferiti ad un totale di **20.315** operatori EUTR (Elaborazione AC EUTR/FLEGT)



Numero di operatori

Valore in euro delle importazioni

Classi di controvalore

In Italia, *LIFE Legal Wood* intende rivolgersi prevalentemente agli importatori afferenti alle seguenti classi merceologiche e tipologie commerciali:

- Biomasse legnose (legna da ardere, chips, pellet, ecc.);
- Mobili e componenti per mobili;
- Arredi e attrezzature da giardino e per il bricolage;
- Prodotti assortiti destinati a grande distribuzione, supermercati, empori, e-commerce;
- Prodotti finiti dell'industria cartaria;
- Operatori a vario titolo, non iscritti ad Associazioni di categoria che li aggiornino sulla Timber Regulation.

## ➤ **Informazione e comprensione non ottimali**

A dieci anni dalla pubblicazione dell'EUTR ed a più di sette dalla relativa applicazione, ancora la norma non è debitamente conosciuta e compresa. In tal senso, i casi potenzialmente più critici sono rappresentati dagli operatori che importano e rivendono prodotti finiti nell'ambito di esercizi commerciali generalisti e non collegati a specifici network associativi. Di conseguenza, gli obblighi di mappatura delle catene di fornitura, di valutazione della documentazione e della mitigazione dei rischi di legalità sono spesso sconosciuti o travisati.

## ➤ **Dubbia identificazione dei ruoli**

Le figure dell'operatore e del commerciante EUTR sono ancora spesso confuse da parte degli addetti al settore che rischiano di violare la norma, anche inconsapevolmente.

## ➤ **Sottovalutazione dei controlli**

Alcuni operatori ritengono abbastanza remota l'eventualità di essere perseguiti per non conformità.

## ➤ **Raccolta e comprensione della documentazione**

documentare le catene di fornitura può risultare particolarmente problematico, soprattutto per gli operatori che si riforniscono da paesi ad alto rischio. Spesso l'operatore non riesce a determinare quali siano i documenti specifici da acquisire e come interpretarne la valenza ed i contenuti.

## ➤ **Mappatura delle filiere complesse**

Molti operatori, afferenti agli ambiti prioritari considerati dal Progetto, importano merci caratterizzate da catene produttive e commerciali molto articolate in termini compositivi (legni diversi, ecc.) e geografici (Paesi diversi di provenienza e lavorazione del legno). Di conseguenza, mappare puntualmente questi approvvigionamenti può risultare particolarmente impegnativo.

## ➤ **Provenienze ad alto rischio**

Rifornirsi da Paesi particolarmente problematici - in termini di accertamento dell'effettiva legalità dei prodotti EUTR esportati - richiede una particolare attenzione nel predisporre la *due diligence* ed ottemperare appieno agli obblighi di legge. Purtroppo tale condizione non è sempre rispettata, anche se inconsapevolmente.

## ➤ **Comprensione del ruolo della certificazione forestale in ambito EUTR**

A molti operatori ancora non è sufficientemente chiaro quanto la certificazione contribuisca ad assicurare che il prodotto da immettere sul mercato sia di per sé legale in termini EUTR. Tale equivoco può determinare non conformità, soprattutto se l'operatore che importa prodotti certificati non imposta comunque un adeguato sistema di dovuta diligenza. La certificazione, se opportunamente documentata resta in ogni caso un'efficace strumento di mitigazione del rischio, ma purtroppo non tutto il legno (e i relativi derivati) richiesto dalle imprese italiane è ottenibile da foreste o piantagioni certificate.

LIFE Legal Wood mira a realizzare strumenti utili ad attenuare le criticità della Timber Regulation.

Contiamo sulla vostra esperienza e sulle indicazioni che emergeranno nel corso di questo incontro, per indirizzare al meglio le future attività del progetto.

**Grazie per la collaborazione !**

Angelo Mariano, Davide Paradiso



[angelo.mariano@conlegno.eu](mailto:angelo.mariano@conlegno.eu) - tel. +39 335 1509520

[davide.paradiso@conlegno.eu](mailto:davide.paradiso@conlegno.eu) - tel. +39 346 6079295